

Im drittgrößten Verkehrsverbund in Baden-Württemberg befördern die Verkehrsunternehmen im KVV jährlich über 170 Millionen Fahrgäste. Stillstand ist somit für uns keine Option. Der KVV organisiert die Verkehre, informiert die Fahrgäste umfänglich und entwickelt das verbundweit gültige Tarifsystem konsequent weiter. Der Erfolg gibt uns recht. Bestes Beispiel: die Idee einer kombinierten Zweisystem-Stadtbahn, die als Karlsruher Modell in die Geschichte des ÖPNV eingegangen ist. Gemeinsam mit Partnern aus Politik, Wissenschaft und Wirtschaft arbeiten wir an der Mobilität von morgen und entwickeln uns weiter zum Mobilitätsverbund.

Hierfür suchen wir, zum nächstmöglichen Zeitpunkt, eine engagierte Persönlichkeit, die gemeinsam mit einem motiviertem Team die Weichen für die Zukunft des Unternehmens stellt.

## Werkstudent\*in Vertrieb (m/w/d)

Referenznummer: 2023\_2007

#### **UNSER ANGEBOT**

- Praxisnahe Inhalte und offene Feedbackkultur
- Ein vielseitiger Aufgabenbereich, der in kürzester Zeit einen Lernerfolg ermöglicht und in dem Verantwortung übernommen werden kann
- Die Teilnahme an unserem Welcome-Day und unserem Onboarding-Programm sowie eine umfassende Einarbeitung
- Teilnahme am Personalentwicklungs-Programm "Forschung und Lehre"
- Eine individuelle Betreuung und feste Ansprechpartner\*innen (m/w/d)
- · Flexible Arbeitszeiteinteilung nach Absprache, um Studium und Werkstudententätigkeit optimal zu vereinbaren
- Teilnahme an den (digitalen) Angeboten unseres Betrieblichen Gesundheitsmanagements
- Eine leistungsgerechte Vergütung
- · Moderne Arbeitsmittel und Büroausstattung
- · Sehr gute Erreichbarkeit mit öffentlichen Verkehrsmitteln und optimal Verkehrsanbindung am Standort in der Tullastraße
- Ein vergünstigtes (Mittag-)Essen in unserer Kantine, Barista-Bar und To-Go-Angebot

## **IHRE VERANTWORTUNG**

- · Unterstützung im Tagesgeschäft
- Temporäre oder spontane Unterstützung in Vertriebs-Sachgebieten
- Unterstützung bei der Auswertung und Aufbereitung von Statistiken
- Erstellung von Präsentationsunterlagen
- Unterstützung im Vertragsmanagement
- Erstellung von Leitfäden · Unterstützung bei der Erstellung von Lastenheften für Ausschreibungen, Prüfung von Bewerberunterlagen sowie Durchführung von Feldtests
- · Durchführung von Funktionstests • Unterstützung in der Kundenkommunikation durch z. B. Anschreiben sowie Verbesserung und Bearbeitung der Kundenansprache z. B. auf der Homepage und im Webshop

# IHR PROFIL

- In Vollzeit immatrikulierte Studentin oder Student (m/w/d) der Betriebswirtschaft oder
- Wirtschaftsinformatik einer Fachhochschule oder Universität
- Großes Interesse am Unternehmensbereich Vertrieb
- · Selbständige sowie eigenverantwortliche Arbeitsweise
- · Analytisches, strukturiertes Denkvermögen · Hohe Motivation und Flexibilität

INSIGHTS FÜR ALLE INTERESSIERTEN PERSONEN Immer donnerstags von 16:00 – 17:00 Uhr informieren wir digital über die vielfältigen Einstiegs- und Karrieremöglichkeiten in unseren Unternehmen und geben einen Einblick in das Bewerbungsverfahren. Gleichzeitig erfahren Sie, wie der Onboarding-Prozess bei uns abläuft und welche zusätzlichen Benefits Sie



neben der Arbeit in einer spannenden Branche bei uns erwarten. Einfach QR-Code scannen und mehr erfahren.

Link zur Veranstaltung: Klicken Sie hier, um an der Besprechung teilzunehmen

Finden Sie sich in diesem Anforderungsprofil wieder und möchten Sie die Chance bei einem modernen Verkehrsunternehmen nutzen, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung (unter Angabe der Referenznummer) an die folgende Adresse: bewerbung@kvv.karlsruhe.de

Weitere Informationen über unser Unternehmen finden Sie auf www.kvv.de. Für weitere Auskünfte steht Ihnen Frau Eimerich unter 0721-6107-7785 gerne zur Verfügung.

Wir setzen uns für Chancengleichheit ein.

